



## OÙ SE FORMER ?

- **LYCÉE FERDINAND BUISSON – ELBEUF**  
02 32 96 48 00
- **UFA RISLE-SEINE - PONT-AUDEMER**  
02 32 41 46 55

## CONTACTEZ-NOUS

**CFA**   
ACADÉMIQUE  
de NORMANDIE

**CFA ACADÉMIQUE DE NORMANDIE**  
2, RUE DU DOCTEUR FLEURY  
76132 MONT SAINT AIGNAN  
TEL : 02 32 08 96 61  
cfa-academie@ac-normandie.fr  
www.cfa-academie-normandie.fr

  
**ACADÉMIE  
DE NORMANDIE**  
*Liberté  
Égalité  
Fraternité*

Institut  
de la formation professionnelle  
en région académique

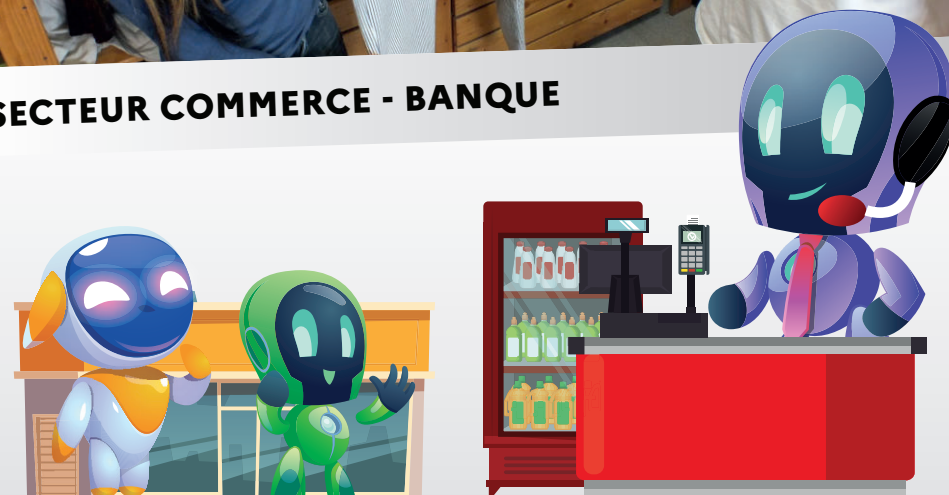
**CFA**   
ACADÉMIQUE  
de NORMANDIE

**CFA** ACADÉMIQUE de NORMANDIE

## CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE



## SECTEUR COMMERCE - BANQUE



## Condition d'accès

L'âge minimum est de 16 ans. Il peut être abaissé à 15 ans si le jeune a atteint cet âge entre la rentrée scolaire et le 31 décembre de l'année civile, et qu'il a terminé son année de 3ème.

L'âge maximum est de 30 ans (29 ans révolus)

La formation est accessible à un public en situation de handicap sans limite d'âge.

## Métiers

- Employé de libre-service
- Employé de grande surface et de rayon
- Hôte & hôtesse de caisse
- Vendeur de détail, de gros
- Vendeur d'alimentation et de prêt-à-porter
- Vendeur en magasin

## Entreprise d'accueil

Grande surface  
Commerce alimentaire et non alimentaire

## Objectifs / Compétences

Ce CAP remplace, à compter de la rentrée 2020, les 6 CAP suivants : CAP employé de commerce multi-spécialités, CAP vendeur-magasinier en pièces de rechange et équipements automobiles, CAP employé de vente spécialisé option produits alimentaires, option produits d'équipement courant, services à la clientèle, option produits de librairie-papeterie-presse.

Le CAP équipier polyvalent du commerce forme aux techniques de commercialisation de produits ou de services. Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises. Les élèves apprennent les principes de rangement, d'étiquetage, de mise en rayon des produits. Ils sont formés à utiliser des documents commerciaux tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de logiciels de caisse. Les enseignements en communication professionnelle et commerciale permettent aux élèves d'établir le contact avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats.

## Durée de la formation

Sauf conditions particulières, le contrat est conclu pour deux ans. 910 heures, soit 26 semaines réparties sur les deux années, sont programmées au sein de l'établissement de formation.

## Poursuite d'études

Ce CAP débouche sur la vie active mais il est possible, sous certaines conditions, de poursuivre des études en 1 an en MC (mention complémentaire) ou en 2 ans en bac pro.